



Efficienza Pay Per Use

ENERGY TOP GUN PROGRAM

Baboo Energy Service Company

Lainate - 10/01/2017 - ore 14.00 - 17.00

Sala convegni primo piano

Cosa abbiamo fatto?

- 👤 +100 diagnosi energetiche
- 👤 Acquisito +200 clienti
- 👤 Generato risparmi per +5.000.000 Euro
- 👤 Installato +110 sistemi di misura industriale (mFLOW)
- 👤 Avviata la costruzione di modelli matematici e template per la gestione energetica
- 👤 Ideato soluzioni proprietarie con le seguenti tecnologie cogenerazione (isaCHP), fotovoltaico (eSOLE), a breve illuminazione a led (deLIGHT).

Agenda

14.15 - Introduzione e breve **presentazione** dei partecipanti

14.50 - La **nuova direttiva** Europea sull'Efficienza Energetica

15.10 - L'offerta Efficienza Energetica **All Inclusive**

16.00 - **Cofee Break**

16.15 - La nostra **Vision**

16.30 - I nuovi servizi **Pay Per Use**

17.00 - Domande, questionario e Prossimi Eventi





Benvenuti

Presentazione dei partecipanti

La nostra vision

- 📌 Crediamo che l'energia sia un bene per tutti a basso costo, pensiamo in modo alternativo, utilizzare meno energia e più energia pulita.
- 📌 Sfidiamo i costi dell'energia, con prodotti e servizi ben progettati, garantiti, intuitivi e semplici da usare.
- 📌 Facciamo efficienza energetica per aiutare a risparmiare e salvare il pianeta.

Chi è e cosa fa l'Energy Top Gun



E' un esperto

Coglie le opportunità

Facilita la comprensione

Modera le relazioni

Interagisce con Baboo e i clienti



Il momento #afferraenergia

le linee guida per la nuova direttiva UE per l'efficienza energetica

Le nuove linee guida europee

Energie rinnovabili:

1. Entro il 2030, il 50% dell'energia dovrà essere rinnovabile (dal 20% al 50%).
2. La % di energia rinnovabile per Calore e Fresco, deve essere aumentata del 1% ogni anno sino al 2030.
3. Incremento della introduzione di biocarburanti per trasporto entro il 2030, per almeno il 7% dei consumi.

Le nuove linee guida europee

Efficienza Energetica:

1. Utilizzo di **Smart Technologies** (mFLOW), per un corretto monitoraggio e controllo dei consumi degli edifici.
2. Smart Finance for Smart Buildings, misure per liberare **10 bilion di Euro** di capitale per investimenti in efficienza e rinnovabili.



2016 efficienza All Inclusive

Le offerte di Baboo ESCo All Inclusive +vendute nel 2016

ESCo o non ESCo, da dove si comincia?

performa

Efficienza pay per use.

Risparmio economico garantito. Pagamento dell'energia effettivamente consumata con tariffe agevolate e **nessun onere di investimento.**

+plus

Condivisione del risparmio.

Risparmio energetico **minimo garantito.** Pagamento del servizio per l'efficientamento **in base all'effettivo risparmio generato.** Onere di investimento ridotto.

↗base

Efficienza garantita!

Risparmio di energia massimo **sino al 30%.** **Supporto finanziario incluso** attraverso gli istituti di credito convenzionati.

PROGETTO EFFICIENZA, GARANZIA E RISPARMIO IMMEDIATO!

Per massimizzare i risultati e ridurre il rischio per i propri Clienti, Baboo ESCo segue un approccio integrato, indipendentemente dalla tecnologia, utilizzando tecniche di project financing e finanziamento tramite terzi, fornendo prodotti e servizi grazie al supporto diretto dei leader di tecnologie.

Ecco dunque il Progetto Energetico Integrato che garantisce e condivide il risparmio, senza rischi per il Cliente.



Analisi di redditività

30 gg



e redazione del contratto

ESCo

60 gg



ESCo

Erogazione del servizio



Quick Scan

- Energy Screening
- Benchmarking

GO



Cosa viene preventivato?

- Valore del risparmio
- Valore degli interventi
- Durata del contratto ESCo
- Lettera di intenti da sottoscrivere

Free

Design & Budgeting

OK

- Diagnosi Energetica
- Pianificazione risparmio energetico
- Piano di monitoraggio dei risultati
- Calcolo della Baseline
- Studio di Project financing

Il Cliente

La Esco

Cosa viene prodotto?

- Progettazione preliminare
- Piano finanziario completo
- Contratto di rendimento energetico

Build, Finacing, Operate & Maintain

OK

- Progettazione esecutiva
- Esecuzione delle opere
- Energy Management
- Misurazione e Verifica
- Gestione manutenzione
- Gestione del servizio ESCo

Cosa viene consegnato?

- Certificato di collaudo degli interventi eseguiti
- Erogazione di energia elettrica, termica o altra forma ...
- Mantenimento delle prestazioni di risparmio
- Monitoraggio e reporting costante

ENERGIA ELETTRICA DAL SOLE

+plus

Situazione

Azienda Metalmeccanica, predominanza dei consumi di energia elettrica nei processi produttivi, in quanto si tratta di lavorazioni a freddo con richiesta di forza motrice ed illuminazione.

Criticità

Costo dell'energia elettrica elevato e non competitivo rispetto alle altre situazioni internazionali. Le tasse e gli oneri di sistema influiscono pesantemente.

Risultati

L'installazione dell'impianto fotovoltaico ha permesso di utilizzare energia gratuita dal sole. **L'approvvigionamento di energia elettrica dalla rete è stato ridotto del 30%** e di conseguenza l'esenzione delle tasse ed oneri di sistema. Il tempo di **pay back** dell'investimento è stato di circa **6 anni**.

Garanzie

L'intervento è stato realizzato con un servizio **ESCo plus** a risparmio garantito. L'impianto è costantemente gestito e monitorato per mantenere e migliorare le prestazioni nel tempo.



AUTOPRODUZIONE DI ENERGIA ELETTRICA E CALORE

performa

Situazione

Azienda alimentare. La produzione di alimenti richiede calore ed energia elettrica, in modo costante.

Criticità

I servizi ausiliari di generazione di energia elettrica e termica incidono notevolmente sui costi di produzione. La gestione separata di energia elettrica e calore può essere migliorata con l'introduzione della cogenerazione.

Risultati

Riduzione del costo di **energia -35%**, grazie ad **autoproduzione combinata** di acqua calda ed energia elettrica, **indipendenza** dalla rete gas ed elettricità **in caso di black-out**.

Garanzie

L'intervento è realizzato con la formula del contratto **ESCo performa** a risparmio condiviso. L'azienda paga solamente il **calore ed energia elettrica utilizzato**, ad un **prezzo ridotto rispetto** al mercato senza preoccuparsi dell'investimento.

Tutti i costi di gestione e manutenzione sono a carico della ESCo.

AUTOPRODUZIONE DI ENERGIA ELETTRICA E CALORE

base

Situazione

Azienda produzione della carta. Il ciclo produttivo si sviluppa attraverso le attività di preparazione impasto, essiccazione, lavorazione carta ed imballaggio.

Criticità

I processi di essiccazione ed impasto sono altamente energivori (oltre il 70% dei consumi energetici).

Risultati

Riduzione del costo di **energia -55%**, grazie ad **autoproduzione combinata** di acqua calda ed energia elettrica, **indipendenza** dalla rete gas ed elettricità **in caso di black-out**.

Garanzie

L'intervento è stato realizzato con un servizio **ESCo Base** a risparmio garantito. L'impianto è costantemente gestito e monitorato per mantenere e migliorare le prestazioni nel tempo.

Tutti i costi di gestione e manutenzione sono a carico della ESCo.

Per mezzo della ESCo si può avere, accesso al meccanismo di incentivazione **dedicato (TEE - Titoli di Efficienza Energetica)**.



REGOLAZIONE AUTOMATICA ILLUMINAZIONE A LED

+plus

Situazione

Edificio ad uso servizi e terziario. L'accensione della illuminazione è regolata con programmazione giornaliera.

Criticità

L'illuminazione è realizzata con corpi luminosi tubolari al neon ormai datati. La luce è sempre attiva in prossimità delle pareti vetrate anche quando l'apporto di luce solare è elevato.

Risultati

Risparmio annuale medio del 40% + 20%, **pay-back time minore di 5 anni, beneficio totale dell'intervento Euro 75.000.**

Garanzie

E' stato installato un sistema di monitoraggio della luminosità dell'ambiente esterno, dell'apporto luminoso attraverso le superfici vetrate e della luminosità interna. I dati di monitoraggio vengono utilizzati per la regolazione automatica del flusso luminoso durante le ore di accensione (**risparmio aggiuntivo del 20%**).

L'intervento è stato realizzato con la formula del servizio **ESCo plus**, il risparmio è stato condiviso tra l'azienda e la ESCo.

mFLOW DATA COLLECTION SYSTEM & ANALYSIS

performa



Cloud Server



Situazione

Stabilimento produttivo, dotato di sistemi di controllo e misura, degli impianti di processo e dei vettori energetici. **Impresa energivora** a ciclo continuo.

Criticità

Difficoltà ad **elaborare** ed analizzare le **troppe informazioni** in tempo reale e difficoltà ad ottimizzare i costi. **Rotture e guasti senza preavviso**, alti costi di manutenzione e **fermo produttivo**.

Risultati

Il **management** può **visualizzare** facilmente il monitoraggio predittivo e l'**impatto sul processo**. Maggiore sensibilità, **velocità di risposta**, riduzione del numero dei **fermi di processo imprevisti**.

Garanzie

Trade-off personalizzato tra beneficio e costo dell'intervento. **Analisi dei dati da personale certificato** UNI 11339 (EGE, Esperto in Gestione Energia). Piano di **interventi di efficienza energetica**, da realizzare con la modalità del servizio **ESCo performa**.



Coffee Break



2° Parte

Energy Top Gun Program



A chi ci rivolgiamo?

Il posizionamento nel mercato dell'efficienza energetica

La nostra vision

- 📌 Crediamo che l'energia sia un bene per tutti a basso costo, pensiamo in modo alternativo, utilizzare meno energia e più energia pulita.
- 📌 Sfidiamo i costi dell'energia, con prodotti e servizi ben progettati, garantiti, intuitivi e semplici da usare.
- 📌 Facciamo efficienza energetica per aiutare a risparmiare e salvare il pianeta.

E noi come ci posizioniamo?

- 📌 Aiutiamo le aziende a ridurre i costi dell'energia in modo da aumentare la marginalità dei profitti e la competitività. Crediamo che l'energia sia un bene di tutti che deve essere disponibile a basso costo.
- 📌 Normalmente i costi dell'energia per una azienda incidono per una percentuale che va dal 1% al 6% del fatturato, pertanto il tempo dedicato dall'imprenditore alla loro riduzione è marginale.

E noi come ci posizioniamo?

- 📌 Questi costi se analizzati in modo cumulativo, nell'arco degli anni, hanno invece un grande valore e sono anche semplici da ottimizzare grazie all'uso delle attuali tecnologie disponibili.
- 📌 E dato che la principale paura che frena le aziende a riqualificare le strutture e gli impianti è la sicurezza del risparmio conseguibile in breve tempo, a tutti i nostri clienti affianchiamo personale Esperto in Gestione dell'Energia (EGE) certificato, che sarà di supporto alle decisioni ed al monitoraggio dell'intervento in modo da ottenere un beneficio economico certo ed immediato.

E noi come ci posizioniamo?

- 📌 Tra tutte le modalità a disposizione per ridurre i costi dell'energia il servizio ESCo è quello che da maggiore rendimento e garanzie. In media si riducono i costi dell'energia dal 30% al 50%.
- 📌 **Grazie al nostro framework** di prodotti ed il supporto tecnico offerto, il cliente sarà in grado di ridurre i costi energetici velocemente e costituire una riserva economica aggiuntiva per l'impresa.

Chi è il nostro cliente ideale?



Chi è?

- Marco
- Maschio età tra i 35 e 50 anni
- Curato e ben vestito
- Vive nel nord centro Italia
- Ha un reddito superiore ai 50.000 Euro anno lordi

- Laureato in materie economiche / sociali
- E' responsabile della finanza aziendale
- Sposato con famiglia

- Espansivo, delega le attività operative a persone professionali e di fiducia
- Utilizza e-mail ed internet per lavorare e comunicare

Cosa fa?

Obiettivi:

- E' alla continua ricerca di aumentare il business aziendale per se e per i suoi clienti

Pain:

- Vuole i risultati immediati ed ha poco tempo da dedicarvi

Sconfitte:

- Ha fatto in autonomia qualche piccolo intervento di riqualificazione ma non ha capito o non è convinto dei risultati

Sfide:

- Ogni anno cerca di risparmiare sui costi dell'energia acquistandola al prezzo più basso dedicando 10/15 giorni alla trattativa

Necessità di aiuto:

- Un giorno spera di avere una impresa efficiente e virtuosa che utilizza energia pulita per salvaguardare l'ambiente.

Chi è il nostro cliente ideale?

Perché?

Cosa dice al riguardo di obiettivi e sfide?

- Sono attento a tutte le nuove tecnologie ed innovazioni che possono far crescere il business
- L'energia ha un costo elevato e le tasse ed oneri sono la maggior parte. Cambiare fornitore non risolve il problema

Perché non compra i tuoi prodotti / servizi?

- Per fare efficienza energetica servono capitali da investire
- Con i tempi che corrono è meglio dedicare le risorse a mantenere il fatturato ed i clienti
- Chi mi garantisce il risultato?

Come descriviamo a lui i prodotti / servizi?

Aiutiamo le aziende a ridurre i costi dell'energia in modo da aumentare la marginalità dei profitti e la competitività.

Crediamo che l'energia sia un bene di tutti che deve essere disponibile a basso costo.

Cosa fa il cliente ideale?

Start

L'utente diventa consapevole che l'energia è un costo che può essere eliminato.

Incomincia a chiedere all'Elettricista ed all'Idraulico cosa può fare

a 90 giorni

Riceve schede di prodotto con informazioni troppo tecniche difficili da interpretare

Chiede una prova della fattibilità o chiama un progettista allo scopo

a 180 giorni

Scopre che fare il progetto è costoso ed il tempo di ritorno è lento, ma lui vuole risparmiare da subito

2° semestre

Cerca la finanza attraverso le banche ed i mezzi propri

Ottiene risposte sommarie e non comprende

Ha bisogno di aiuto a tradurre le schede

Il progettista vuole pagamento per lo studio

Sospende l'idea perché non conviene, non ha tempo o denaro

è costretto a garanzie difficili oppure non trova i soldi

dopo un anno ...

Esegue l'intervento in appalto a imprese che "Assembla i pezzi" delle schede proposte

Durante lavori scopre che poteva avere contributi e sgravi fiscali, ma dovevano essere chiesti prima.

Nel perdio di avviamento ci sono imprevisti che è costretto in qualche modo a controllare, e si arrangia

dopo 24 mesi ...

Controlla e gestisce l'intervento per verificare i risultati e ottimizzare le prestazioni

Paga le rate del finanziamento, ma non sempre il risparmio è sufficiente a coprire la rata, Deve intervenire

dopo 36 mesi ...

Verifica se le prestazioni dell'intervento sono ancora le migliori disponibili sul mercato

Ha bisogno della direzione tecnica dei lavori e del collaudo.

Perde dei soldi ed opportunità

Subisce altri costi non calcolati

Assume un energy manager ed sistema di controllo realtime

Distoglie denaro e capacità di credito che serve al suo business

Di nuovo inizia a documentarsi e perde tempo perché è solo

Cosa fa il cliente ideale?

In 3 anni se va bene è riuscito a fare qualcosa da solo ma ha perso soldi ed opportunità di risparmio immediato

Nel **90%** dei casi!

in sintesi ...

1. Solo il 10% del mercato potenziale riesce ad essere efficiente senza problemi
2. Non è sufficiente progettare impianti e strutture green
3. Il progetto di efficienza è strettamente connesso con il progetto finanziario
4. Il rischio di imprevisti deve essere mitigato con soluzioni specifiche e professionali
5. Servono competenze multidisciplinari

... e quindi ci siamo posti alcune domande

1. Come si può scegliere la soluzione di efficienza migliore?
2. Come dare prova che si otterrà il risultato promesso?
3. Come controllare gli imprevisti durante l'esecuzione dell'intervento?
4. Come ridurre gli oneri di investimento a carico del cliente?
5. Come mantenere l'intervento alle prestazioni ottimali?
6. Come ottimizzare le prestazioni negli anni?

... la soluzione è semplice!

Efficienza pay per use



Progettazione
integrata



Servizi
ESCo

Paghi solo quello che consumi e l'efficienza è gratis.

... la soluzione è semplice!

Progettare in modo integrato
aumenta l'efficienza e porta alla
soluzione migliore



- 10%



- 15%



- 20%

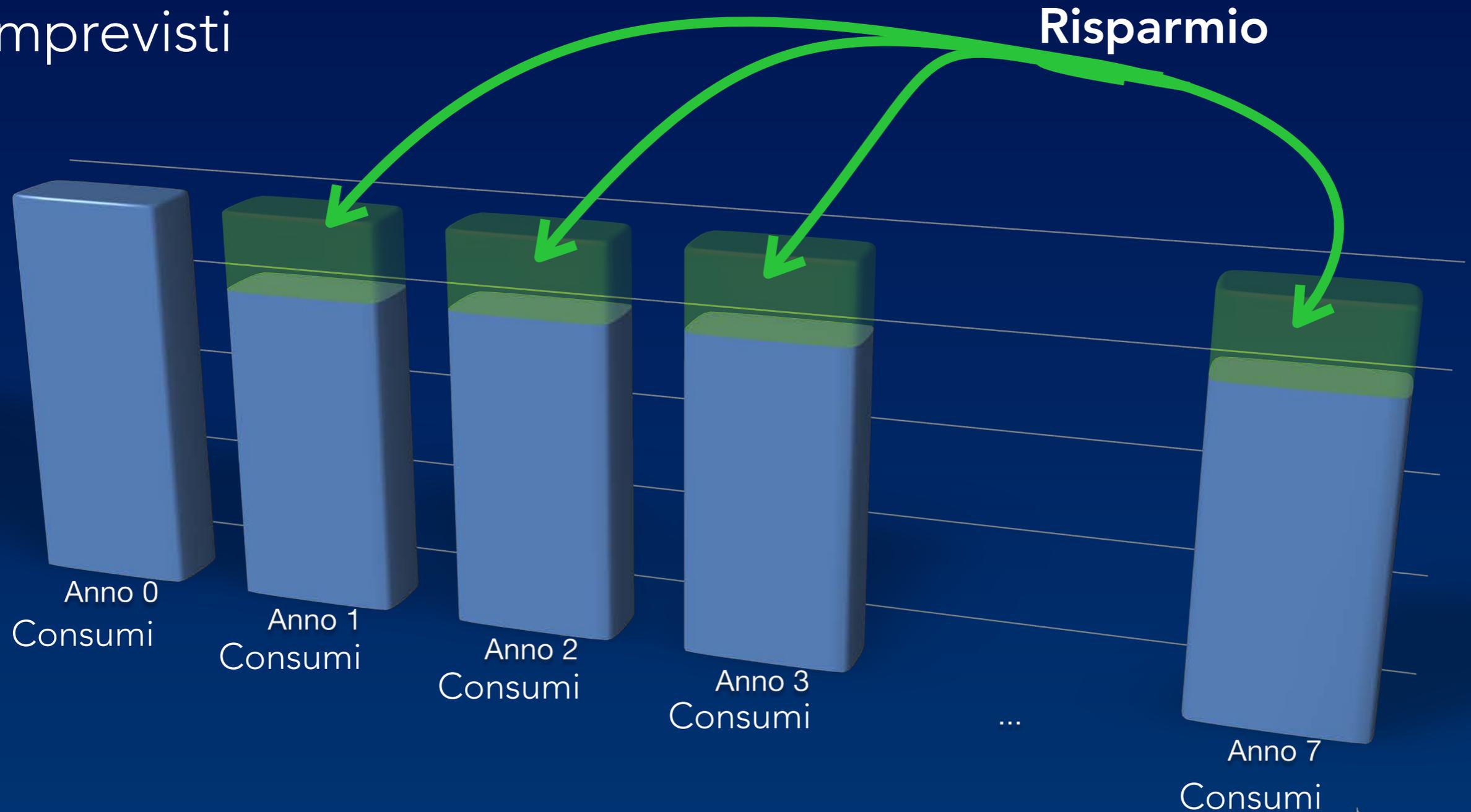


- 70%

... la soluzione è semplice!

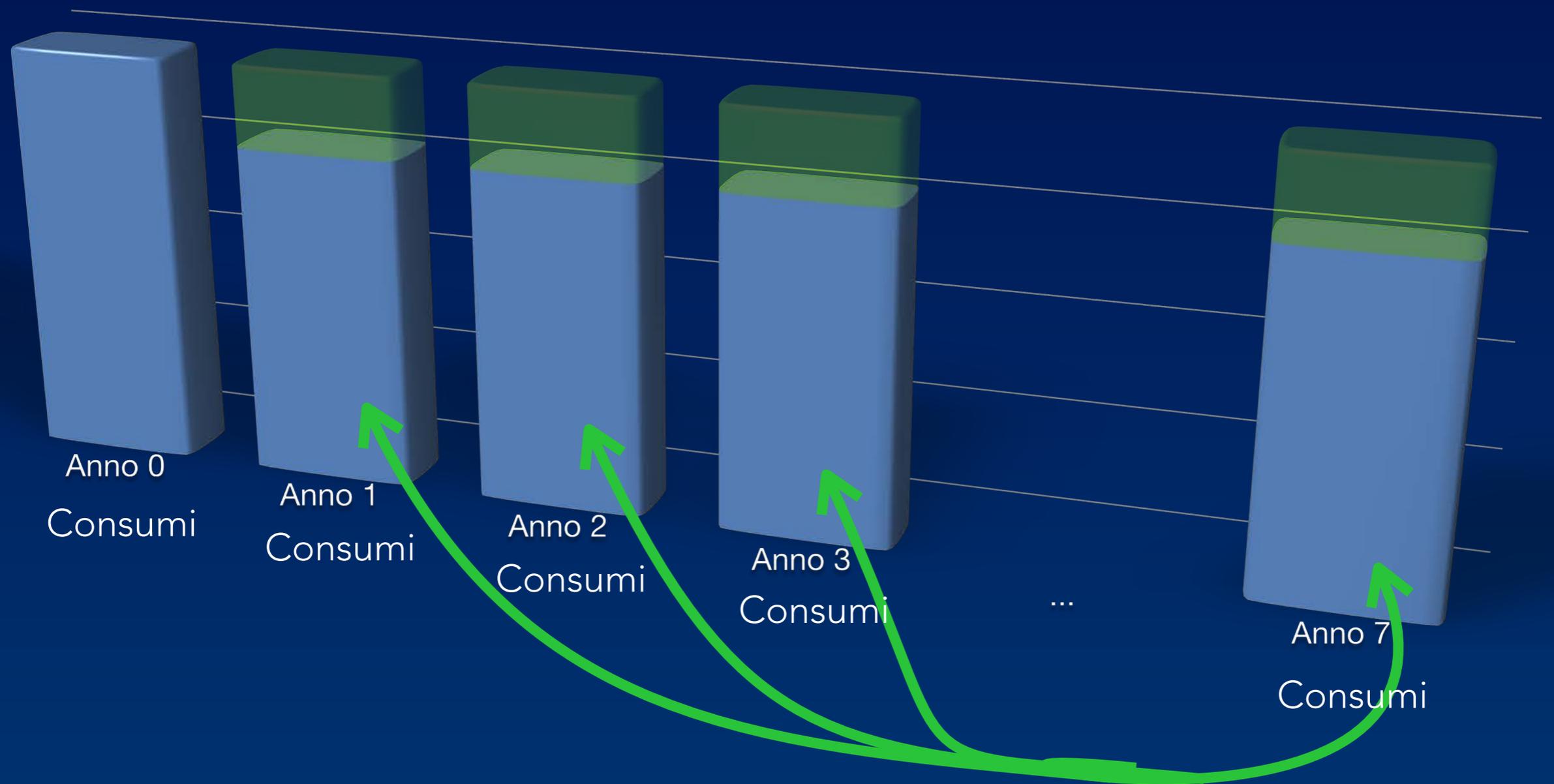
Il cliente paga in base al consumo promesso, non è soggetto a costi e/o imprevisti

Risparmio



... la soluzione è semplice!

Il progetto finanziario è assicurato
per una durata che va da 3 a 7 anni



consumi ALL INCLUSIVE energia + attrezzature

... la soluzione è semplice!

L'intervento è gestito da Esperti in Gestione Energia che ne mantengono le prestazioni ottimali



... e non finisce qui!

Durante l'erogazione del servizio è previsto il rinnovo tecnologico, per essere sempre al passo con le migliori tecnologie presenti nel mercato.



Stay tuned....



dal 20 gennaio 2017 ...

www.efficienzapayperuse.it



Prossimi Eventi

Prossimi Eventi

- 📌 Webinar “Seminario formativo” ultima settimana di Gennaio per gli Energy Top Gun” (prenotarsi obbligatoriamente da domani sul ns. sito sezione eventi)
- 📌 Prima settimana di Marzo 2017
10° Edizione Energy Top Gun Program