



The reason Why

ENERGY TOP GUN PROGRAM

Baboo Energy Service Company

Lainate - 09/03/2017 - ore 14.00 - 17.00

Sala convegni primo piano - Autogrill Villoresi Est

Agenda

- Introduzione e breve **presentazione** dei partecipanti
- **15.00** - Gli strumenti per la determinazione dei budget: Framework, The Reason Why, Lead Nurturing, Istant Offer, **Flusso di lavoro**
- **16.00 Coffee Break**
- **16.30**
L'andamento del mercato dei prezzi dell'energia in arrivo nel 2018.
- La piattaforma mFLOW
- **17.00** - Le caratteristiche dei servizi ESCo di Baboo: performa, +plus, e base.





Benvenuti

Presentazione dei partecipanti

La nostra vision

- Crediamo che l'energia sia un bene per tutti a basso costo, pensiamo in modo alternativo, utilizzare meno energia e più energia pulita.
- Sfidiamo i costi dell'energia, con prodotti e servizi ben progettati, garantiti, intuitivi e semplici da usare.
- Facciamo efficienza energetica per aiutare a risparmiare e salvare il pianeta.

Chi è il nostro cliente ideale?



Chi è?

- Marco
- Maschio età tra i 35 e 50 anni
- Curato e ben vestito
- Vive nel nord centro Italia
- Ha un reddito superiore ai 50.000 Euro anno lordi

- Laureato in materie economiche / sociali
- E' responsabile della finanza aziendale
- Sposato con famiglia

- Espansivo, delega le attività operative a persone professionali e di fiducia
- Utilizza e-mail ed internet per lavorare e comunicare

Cosa fa?

Obiettivi:

- E' alla continua ricerca di aumentare il business aziendale per se e per i suoi clienti

Pain:

- Vuole i risultati immediati ed ha poco tempo da dedicarvi

Sconfitte:

- Ha fatto in autonomia qualche piccolo intervento di riqualificazione ma non ha capito o non è convinto dei risultati

Sfide:

- Ogni anno cerca di risparmiare sui costi dell'energia acquistandola al prezzo più basso dedicando 10/15 giorni alla trattativa

Necessità di aiuto:

- Un giorno spera di avere una impresa efficiente e virtuosa che utilizza energia pulita per salvaguardare l'ambiente.

Chi è il nostro cliente ideale?

Perché?

Cosa dice al riguardo di obiettivi e sfide?

- Sono attento a tutte le nuove tecnologie ed innovazioni che possono far crescere il business
- L'energia ha un costo elevato e le tasse ed oneri sono la maggior parte. Cambiare fornitore non risolve il problema

Perché non compra i tuoi prodotti / servizi?

- Per fare efficienza energetica servono capitali da investire
- Con i tempi che corrono è meglio dedicare le risorse a mantenere il fatturato ed i clienti
- Chi mi garantisce il risultato?

Come descriviamo a lui i prodotti / servizi?

Aiutiamo le aziende a ridurre i costi dell'energia in modo da aumentare la marginalità dei profitti e la competitività.

Crediamo che l'energia sia un bene di tutti che deve essere disponibile a basso costo.

Cosa fa il cliente ideale?

In 3 anni se va bene è riuscito a fare qualcosa da solo ma ha perso soldi ed opportunità di risparmio immediato

Nel **90%** dei casi!

Cosa fa il cliente ideale?

Start

L'utente diventa consapevole che l'energia è un costo che può essere eliminato.

Incomincia a chiedere all'Elettricista ed all'Idraulico cosa può fare

a 90 giorni

Riceve schede di prodotto con informazioni troppo tecniche difficili da interpretare

Chiede una prova della fattibilità o chiama un progettista allo scopo

a 180 giorni

Scopre che fare il progetto è costoso ed il tempo di ritorno è lento, ma lui vuole risparmiare da subito

2° semestre

Cerca la finanza attraverso le banche ed i mezzi propri

Ottiene risposte sommarie e non comprende

Ha bisogno di aiuto a tradurre le schede

Il progettista vuole pagamento per lo studio

Sospende l'idea perché non conviene, non ha tempo o denaro

è costretto a garanzie difficili oppure non trova i soldi

dopo un anno ...

Esegue l'intervento in appalto a imprese che "Assembla i pezzi" delle schede proposte

Durante lavori scopre che poteva avere contributi e sgravi fiscali, ma dovevano essere chiesti prima.

dopo 24 mesi ...

Controlla e gestisce l'intervento per verificare i risultati e ottimizzare le prestazioni

dopo 36 mesi ...

Paga le rate del finanziamento, ma non sempre il risparmio è sufficiente a coprire la rata, Deve intervenire

Verifica se le prestazioni dell'intervento sono ancora le migliori disponibili sul mercato

Ha bisogno della direzione tecnica dei lavori e del collaudo.

Perde dei soldi ed opportunità

Subisce altri costi non calcolati

Assume un energy manager ed sistema di controllo realtime

Distoglie denaro e capacità di credito che serve al suo business

Di nuovo inizia a documentarsi e perde tempo perché è solo

Sales Framework

Marketing

Customer Relationship Management

Funnel

Lead Generation	Lead Nurturing	Istant Offer	Negoziazione	Due diligence	Contratto
Web + Social + Eventi + One to One		Commerciale	Commerciale	Tecnico	Commerciale
The Reason Why Soluzioni ESCo Caccia al Tesoro Passo dopo Passo	E-Book / Video informativi / Case history Evidenziano gli Ostacoli, mettono in evidenza in criteri	Scheda Proposta Checklist, raccolta dati minimi	Progetto Energia Budget Piano Tecnico / Finanziario	Diagnosi Analisi Energetica	Contratto Esco a 90 giorni
Sponsor (Valutazione dei criteri)			Power Sponsor (Potere decisionale)		

Interazione

~~Start a 90 giorni a 180 giorni 2° semestre~~

Il cliente

L'utente diventa consapevole che l'energia è un costo che può essere eliminato.	Incomincia a chiedere all'Elettricista ed all'Idraulico cosa può fare	Riceve schede di prodotto con informazioni troppo tecniche difficili da interpretare	Chiede una prova della fattibilità o chiama un progettista allo scopo	Scopre che fare il progetto è costoso ed il tempo di ritorno è lento, ma lui vuole risparmiare da subito	Cerca la finanza attraverso le banche ed i mezzi propri
	Ottiene risposte sommarie e non comprende	Ha bisogno di aiuto a tradurre le schede	Il progettista vuole pagamento per lo studio	Sospende l'idea perché non conviene, non ha tempo o denaro	è costretto a garanzie difficili oppure non trova i soldi

CACCIA AL TESORO

Nel sistema di funzionamento di un'impresa si nascondono molte funzioni che consumano più risorse del necessario. Attraverso pochi semplici passi è possibile identificarle e ridurre il costo di funzionamento dell'impresa.

Dove agire

Criticità

- Conservazione dell'acqua
Sistemi di recupero
- Isolamento degli edifici
Serramenti
Coibentazione
- Formazione e consapevolezza
Cultura dell'efficienza
- Illuminazione
Relamping
Controllo intelligente
- Climatizzazione
Recupero di calore
Regolazione e controllo
- Impianti centralizzati
Sistemi di pompaggio
Torri di raffreddamento
Produzione di vapore
- Building Automation
Integrazione di sistemi
Algoritmi di efficienza energetica
- Energia Elettrica
Motori elettrici
- Produzione di energia rinnovabile
Scarti biologici
Sole Aria Acqua e Terra

Dove si trova il tesoro?

- Processi e circuiti di utilizzo e approvvigionamento dell'energia
- Razionalizzazione dei processi
- Riduzione delle perdite di energia
- Valorizzazione degli scarti

Le risorse

Fonti di energia

- Rete elettrica
- Gas
- Acqua
- Aria
- Sole
- Terra
- Biomasse

Incentivi finanziari

- Incentivi statali
- Incentivi Europei
- Incentivi regionali
- Recupero Accise, Sgravi fiscali
- Certificati "BIANCHI"
- Certificati "VERDI"

Dove si trova il tesoro?

- Utilizzo delle fonti energetiche rinnovabili
- Sfruttamento degli incentivi previsti per l'efficienza energetica
- Sgravi fiscali

Come intervenire

Possibili interventi

- Utilizzare lampade ad alta efficienza e basso consumo
- Migliorare l'isolamento termico per ridurre le dispersioni
- Adottare sistemi integrati di misura e controllo
- Generazione del calore ed energia elettrica con sistemi ad alta efficienza (cogenerazione)
- Bilanciamento dei carichi e modulazione dell'energia
- Approvvigionamento dalle fonti rinnovabili
- Sistemi di accumulo

Dove si trova il tesoro?

- Riduzione dei consumi
- Minore "dipendenza" energetica
- Compatibilità ambientale ed ecosostenibilità
- **Maggiore redditività**

Cosa fare?

Iniziative

- **Quick Scan** - Gap Analysis delle misure di conservazione dell'energia
- **mFLOW** - Misurazione e raccolta dati statistici sui consumi
- **Diagnosi Energetica** - Studio di un modello efficiente di gestione dell'energia (Obbligo dal D.L. 102/2014)
- **Energy Broker, Energy Manager** - Supporto indipendente per la scelta delle Tecnologie energetiche e degli approvvigionamenti
- **Progettazione e Esecuzione** - Supervisione, coordinamento, esecuzione lavori, verifiche (EPC)
- **TEE** - Certificazione dei risparmi
- **Recupero Accise** - Sgravi fiscali e riduzione oneri di sistema
- **ISO 50001** - Ottimizzazione del sistema energetico
- **Progetto Efficienza** - Finanziamento e risparmio garantito con il contratto ESCo

Dove si trova il tesoro?

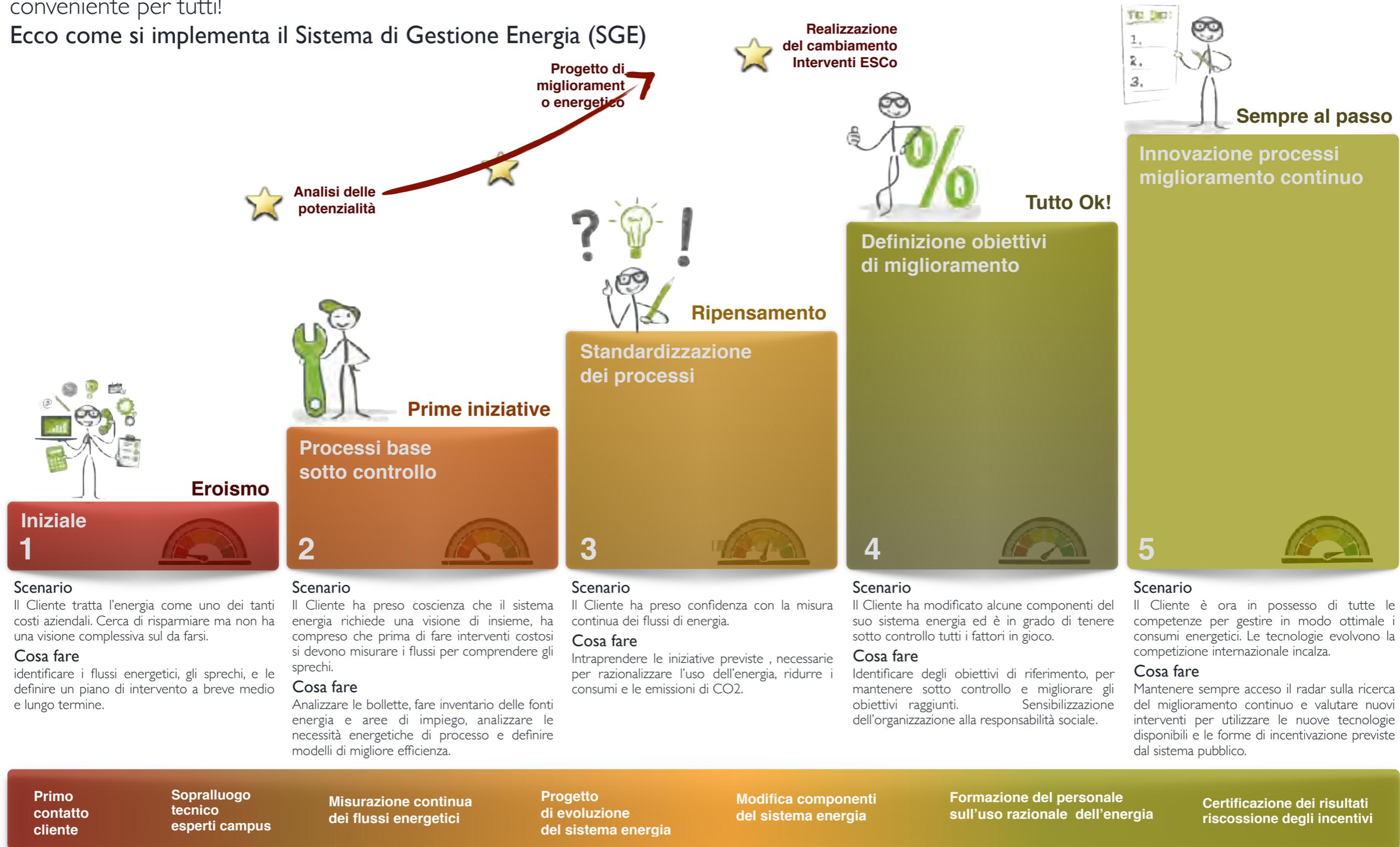
- Riduzione del saldo di spesa mensile per ENERGIA
- Riduzione del costo del prodotto
- Efficienza nella gestione
- **Maggiore liquidità**



PASSO DOPO PASSO, INSIEME VERSO L'EFFICIENZA ENERGETICA

I sistemi che consumano energia oggi sono stati progettati quando il petrolio costava un quinto del prezzo attuale e non vi erano modelli di riferimento per la riduzione dei consumi. Risparmiare è possibile ed è conveniente per tutti!

Ecco come si implementa il Sistema di Gestione Energia (SGE)



Scenari
Il Cliente tratta l'energia come uno dei tanti costi aziendali. Cerca di risparmiare ma non ha una visione complessiva sul da farsi.

Cosa fare
identificare i flussi energetici, gli sprechi, e le definire un piano di intervento a breve medio e lungo termine.

Scenari
Il Cliente ha preso coscienza che il sistema energia richiede una visione di insieme, ha compreso che prima di fare interventi costosi si devono misurare i flussi per comprendere gli sprechi.

Cosa fare
Analizzare le bollette, fare inventario delle fonti energia e aree di impiego, analizzare le necessità energetiche di processo e definire modelli di migliore efficienza.

Scenari
Il Cliente ha preso confidenza con la misura continua dei flussi di energia.

Cosa fare
Intraprendere le iniziative previste, necessarie per razionalizzare l'uso dell'energia, ridurre i consumi e le emissioni di CO2.

Scenari
Il Cliente ha modificato alcune componenti del suo sistema energia ed è in grado di tenere sotto controllo tutti i fattori in gioco.

Cosa fare
Identificare degli obiettivi di riferimento, per mantenere sotto controllo e migliorare gli obiettivi raggiunti. Sensibilizzazione dell'organizzazione alla responsabilità sociale.

Scenari
Il Cliente è ora in possesso di tutte le competenze per gestire in modo ottimale i consumi energetici. Le tecnologie evolvono la competizione internazionale incalza.

Cosa fare
Mantenere sempre acceso il radar sulla ricerca del miglioramento continuo e valutare nuovi interventi per utilizzare le nuove tecnologie disponibili e le forme di incentivazione previste dal sistema pubblico.

Le soluzioni ESCo per l'efficienza energetica



DAL 2012 OLTRE 200 CLIENTI HANNO TROVATO IL TESORO NELL'ENERGIA ...

ESCo o non ESCo, da dove si comincia? Scegli il punto ...

Che cosa è il servizio ESCo certificato?

Baboo ESCo eroga **servizi per l'efficienza** energetica **sollevando gli utenti dal rischio tecnico e finanziario**. Uniamo tecnologia e finanza per garantire il massimo risultato in termini di confort, sicurezza e risparmio energetico.

Operiamo con **tre modalità** di servizio secondo le esigenze e disponibilità dei nostri clienti: **performa, plus e base**.

Fare efficienza energetica **non è mai stato così semplice**. Scegli da dove cominciare: i nostri esperti in gestione dell'energia EGE certificati sono a tua disposizione **per qualsiasi necessità tecnica o finanziaria**.

performa

Efficienza pay per use.

Risparmio economico garantito. Pagamento dell'energia effettivamente consumata con tariffe agevolate e **nessun onere di investimento**.

+plus

Condivisione del risparmio.

Risparmio energetico **minimo garantito**. Pagamento del servizio per l'efficientamento **in base all'effettivo risparmio generato**. Onere di investimento ridotto.

base

Efficienza garantita!

Risparmio di energia massimo **sino al 30%**. **Supporto finanziario incluso** attraverso gli istituti di credito convenzionati.

Baboo ESCo, stiamo innovando il modo di fare efficienza energetica ...

SOLARE FOTOVOLTAICO

base

Situazione

Grande patrimonio immobiliare, non messo a reddito, capannoni industriali vuoti e sfitti.

Criticità

Costo di gestione immobiliare elevato.

Risultati

Nei successivi 8 mesi dalla installazione, i costi di gestione sono stati coperti con la vendita di energia elettrica alla rete di distribuzione nazionale, mentre l'investimento è stato realizzato in project-financing.

Garanzie

Servizio **ESCo Base** di Energy Performance Assurance per mantenere le prestazioni dell'impianto ed il miglioramento continuo.

ENERGIA ELETTRICA DAL SOLE

+plus

Situazione

Azienda Metalmeccanica, predominanza dei consumi di energia elettrica nei processi produttivi, in quanto si tratta di lavorazioni a freddo con richiesta di forza motrice ed illuminazione.

Criticità

Costo dell'energia elettrica elevato e non competitivo rispetto alle altre situazioni internazionali. Le tasse e gli oneri di sistema influiscono pesantemente.

Risultati

L'installazione dell'impianto fotovoltaico ha permesso di utilizzare energia gratuita dal sole. **L'approvvigionamento di energia elettrica dalla rete è stato ridotto del 30%** e di conseguenza l'esenzione delle tasse ed oneri di sistema. Il tempo di **pay back** dell'investimento è stato di circa **6 anni**.

Garanzie

L'intervento è stato realizzato con un servizio **ESCo plus** a risparmio garantito. L'impianto è costantemente gestito e monitorato per mantenere e migliorare le prestazioni nel tempo.



LUCERNAIO FOTOVOLTAICO



LUCE ED ENERGIA

Si tratta di un modulo fotovoltaico con diversi gradi di trasparenza in grado di produrre elettricità in base alla sua opacità.

Si integra esteticamente con i moduli fotovoltaici tradizionali.

Esiste la versione apribile per evacuare fumo e calore.

Produzione Energia
100%

Modulo tradizionale

Produzione Energia
50%

Lucernaio Opaco

Produzione Energia
20%

Lucernaio Trasparente

ENERGIA ELETTRICA DAL SOLE, CALORE DALL'ARIA

+plus

Situazione

Sede amministrativa, predominanza di attività con l'utilizzo di computer, data center, movimentazione ascensori. Importante mantenere adeguati livelli di illuminazione e climatizzazione.

Criticità

Necessità di energia elettrica per alimentare le utenze, soprattutto per la climatizzazione estiva.

Risultati

L'installazione dell'impianto fotovoltaico e l'integrazione con le pompe di calore ha permesso di utilizzare energia gratuita dal sole e dall'aria ambiente. **L'approvvigionamento di energia elettrica dalla rete è stato ridotto del 50%.**

Garanzie

L'intervento è stato realizzato con un servizio **ESCo plus** a risparmio condiviso della durata di 7 anni. L'impianto è costantemente gestito e monitorato per mantenere e migliorare le prestazioni nel tempo. Tutti i costi di gestione e manutenzione sono a carico della ESCo.

L'azienda ha beneficiato sin da subito di una riduzione dei costi senza sostenere oneri di investimento.



AUTOPRODUZIONE DI ENERGIA ELETTRICA E CALORE

performa

Situazione

Azienda alimentare. La produzione di alimenti richiede calore ed energia elettrica, in modo costante.

Criticità

I servizi ausiliari di generazione di energia elettrica e termica incidono notevolmente sui costi di produzione. La gestione separata di energia elettrica e calore può essere migliorata con l'introduzione della cogenerazione.

Risultati

Riduzione del costo di **energia -35%**, grazie ad **autoproduzione combinata** di acqua calda ed energia elettrica, **indipendenza** dalla rete gas ed elettricità **in caso di black-out**.

Garanzie

L'intervento è realizzato con la formula del contratto **ESCo performa** a risparmio condiviso. L'azienda paga solamente il **calore ed energia elettrica utilizzato**, ad un **prezzo ridotto rispetto** al mercato senza preoccuparsi dell'investimento.

Tutti i costi di gestione e manutenzione sono a carico della ESCo.

AUTOPRODUZIONE DI ENERGIA ELETTRICA E CALORE

+plus



Situazione

Azienda chimica. Processo produttivo a ciclo continuo 24 ore. Necessità di calore in forma di vapore o acqua surriscaldata.

Criticità

I servizi ausiliari di fornitura di energia elettrica e calore sono gestiti in modo separato. Il calore è un fattore determinante e strategico per il processo produttivo.

Risultati

L'utilizzo di tecniche di cogenerazione genera benefici importanti anche legati alla continuità del ciclo produttivo.

Riduzione del costo di **energia -40%**, grazie ad **autoproduzione combinata** di vapore, acqua calda ed energia elettrica, **indipendenza** dalla rete gas ed elettricità **in caso di black-out**.

Garanzie

L'intervento è realizzato con la formula del contratto **ESCo plus** a risparmio condiviso. L'azienda paga solamente il calore ed energia elettrica utilizzato, ad un prezzo ridotto rispetto al mercato senza preoccuparsi dell'investimento.

Accesso all'ottenimento degli **incentivi dedicati** (TEE - Titoli di Efficienza Energetica).

AUTOPRODUZIONE DI ENERGIA ELETTRICA E CALORE

base

Situazione

Azienda produzione della carta. Il ciclo produttivo si sviluppa attraverso le attività di preparazione impasto, essiccazione, lavorazione carta ed imballaggio.

Criticità

I processi di essiccazione ed impasto sono altamente energivori (oltre il 70% dei consumi energetici).

Risultati

Riduzione del costo di **energia -55%**, grazie ad **autoproduzione combinata** di acqua calda ed energia elettrica, **indipendenza** dalla rete gas ed elettricità **in caso di black-out**.

Garanzie

L'intervento è stato realizzato con un servizio **ESCo Base** a risparmio garantito. L'impianto è costantemente gestito e monitorato per mantenere e migliorare le prestazioni nel tempo.

Tutti i costi di gestione e manutenzione sono a carico della ESCo.

Per mezzo della ESCo si può avere, accesso al meccanismo di incentivazione **dedicato** (TEE - **Titoli di Efficienza Energetica**).



AUTOPRODUZIONE DI ENERGIA ELETTRICA E CALORE

+plus

Situazione

Azienda metalmeccanica. Processi di lavorazione meccanica, ma anche di essiccazione o di elettrolisi chimica (**galvanica**).

Criticità

Necessità di energia elettrica e calore sotto varie forme acqua calda ed aria calda, olio diatermico.

Risultati

Riduzione del costo di **energia -45%**, grazie ad **autoproduzione combinata** di energia elettrica e calore.

Garanzie

L'intervento è realizzato con la formula del contratto **ESCo plus** a risparmio condiviso. L'azienda paga solamente il calore ed energia elettrica utilizzato, ad un prezzo ridotto rispetto al mercato senza preoccuparsi dell'investimento.

Accesso all'ottenimento degli **incentivi dedicati (TEE - Titoli di Efficienza Energetica)**.

Servizio di mantenimento e miglioramento continuo dell'efficienza energetica. Tutti i costi di gestione e manutenzione sono a carico della ESCo.



AUTOPRODUZIONE DI ENERGIA ELETTRICA E CALORE

base

Situazione

Villa del 15° secolo, trasformata in Resort Hotel a Firenze. **62 camere e 11 Suite**, dotate di ogni confort, **4 sale meeting, piscina** all'aperto e climatizzata, **centro fitness**, capacità ricettiva **300 persone**.

Criticità

Edificio **vincolato alle belle arti**, difficile intervento strutturale per risparmio energetico.

Risultati

Riduzione del costo di **energia -35%**, grazie ad **autoproduzione combinata** di acqua calda ed energia elettrica, **indipendenza** dalla rete gas ed elettricità **in caso di black-out**.

Garanzie

Servizio **ESCo base**, con controllo e gestione remota dell'impianto. Accesso all'ottenimento degli **incentivi dedicati (TEE - Titoli di Efficienza Energetica)**, servizi di **pronto intervento** e manutenzione, efficienza della progettazione per **minimizzare i fermo macchina**.



TRIGENERAZIONE: LUCE, CALDO, FREDDO

base

Situazione

Supermercato alimentare aperto al pubblico.

Criticità

Costo di generazione del freddo per la conservazione e costi per climatizzazione elevati.

Risultati

Realizzazione impianto di **Trigenerazione**. La spesa energetica si è ridotta del **45%**, con tempo di **pay-back** dell'intervento di **5 anni**. Reperimento totale della copertura finanziaria.

Garanzie

Servizio **ESCo base**, con controllo e gestione remota dell'impianto. Accesso all'ottenimento degli incentivi dedicati (**TEE - Titoli di Efficienza Energetica**), servizi di **pronto intervento** e manutenzione, efficienza della progettazione per **minimizzare i fermo macchina**.

ILLUMINAZIONE A LED INDUSTRIALE

base

Situazione

Gruppo industriale italiano, lavorazione metalmeccanica oltre 100.000 milioni di euro di fatturato.

Criticità

Sistema di illuminazione locali da revisionare, composto da 1440 tubi fluorescenti (neon).

Risultati

Risparmio annuale di Euro 31.420, **pay-back time** minore di 5 anni, **beneficio totale** dell'intervento Euro 471.300.

Garanzie

Servizio **ESCo base**, con controllo e gestione remota dell'impianto. Accesso all'ottenimento degli **incentivi dedicati (TEE - Titoli di Efficienza Energetica)**, servizi di **pronto intervento** e manutenzione, efficienza della progettazione per **minimizzare i fermo macchina**.

REGOLAZIONE AUTOMATICA ILLUMINAZIONE A LED

+plus

Situazione

Edificio ad uso servizi e terziario. L'accensione della illuminazione è regolata con programmazione giornaliera.

Criticità

L'illuminazione è realizzata con corpi luminosi tubolari al neon ormai datati. La luce è sempre attiva in prossimità delle pareti vetrate anche quando l'apporto di luce solare è elevato.

Risultati

Risparmio annuale medio del 40% + 20%, **pay-back time minore di 5 anni, beneficio totale dell'intervento Euro 75.000.**

Garanzie

E' stato installato un sistema di monitoraggio della luminosità dell'ambiente esterno, dell'apporto luminoso attraverso le superfici vetrate e della luminosità interna. I dati di monitoraggio vengono utilizzati per la regolazione automatica del flusso luminoso durante le ore di accensione (**risparmio aggiuntivo del 20%**).

L'intervento è stato realizzato con la formula del servizio **ESCo plus**, il risparmio è stato condiviso tra l'azienda e la ESCo.

RISCALDARE CON LE POMPE DI CALORE

base

Situazione

Cinema multisala, composto da 5 zone di proiezione.

Criticità

Consumi di **energia termica ed elettrica elevati**.

Risultati

La spesa **energetica** si è ridotta del **55%**, grazie all'uso combinato delle **tecnologie integrate**.

Gestione dell'energia attraverso **Energy Performance Contract**, con **finanziamento dell'intervento** per l'intero ciclo di vita.

Garanzie

Trade-off personalizzato tra beneficio e costo dell'intervento. Qualità, **prestazione** delle tecnologie e **garanzia estesa sull'affidabilità**.

Progettazione integrata per massimizzare le prestazioni.

L'intervento è stato realizzato con la formula del servizio **ESCo base**.

ENERGIA DALLE BIOMASSE LEGNOSE

performa

Situazione

Gruppo italiano, con forte interesse nella creazione di filiera di produzione di “energia verde”.

Criticità

Coltivazione in **serra** di piante e vegetali, **anti economica** rispetto ad altre latitudini.

Risultati

Il cliente ha avuto **accesso ai contributi** per la produzione di energia da fonti rinnovabili, mentre l'utilizzatore (serra) ha **eliminato la spesa per la generazione del calore**. Le zone limitrofe al luogo dell'intervento concorrono alla **fornitura della biomassa** proveniente dai residui **della manutenzione dei boschi**, giardini, e dalle risorse naturali, valorizzando il territorio.

Garanzie

Analisi di sensitività per definire i rischi dell'intervento, **garanzia di rendimento** e gestione dell'approvvigionamento della **materia prima attraverso contratti pluriennali**. Utilizzo del calore prodotto in eccesso.

L'intervento è stato proposto con la formula del servizio **ESCo performa**, l'efficienza energetica assicurata e pagamento di energia a solo in base al reale utilizzo.

RISCALDAMENTO DELLE SERRE

base

🔧 Situazione

Serra di 3000 mq. struttura in vetro / film plastico.

🔧 Criticità

Consumo elevato di **gasolio** come combustibile. Impossibile mantenere le temperature ideali per le coltivazioni durante il periodo invernale.

🔧 Risultati

Intervento di sostituzione del generatore di calore con centrale termica a biomassa legnosa, **risparmio conseguito 139.000 Euro**.

Inserimento di nuove colture che richiedono temperature più elevate ma con maggiore redditività.

🔧 Garanzie

La nostra **società certificata** secondo la norma **UNI 11352** è in grado di massimizzare e garantire il numero di TEE conseguibili.

L'intervento è stato realizzato con la formula del servizio **ESCo base**, con la garanzia del risultato.

Situazione

Fonderia di componentistica per motori di autovetture. Fatturato 15.000.000 di Euro.

Criticità

Consumi elevati per la climatizzazione degli uffici e laboratori, e grande spreco di energia dai forni fusori dell'alluminio

Risultati

Recupero di calore dai forni di fusione. **Il risparmio conseguito** con riferimento alla spesa energetica necessaria per il riscaldamento invernale dei locali è stato del **75%**.

Garanzie

Trade-off personalizzato tra beneficio e costo dell'intervento. Qualità **prestazione** delle tecnologie e **garanzia estesa sull'affidabilità**. Progettazione integrata per massimizzare le prestazioni.

L'intervento è stato realizzato con la formula del servizio **ESCo base**.



Situazione

Società energivora produttrice di tessuto non tessuto per interni automobili.

Criticità

Problemi di **surriscaldamento estivo** e tetto in eternit.

Risultati

Nei successivi 6 anni dalla installazione, i **costi di realizzazione della nuova copertura** sono coperti dai ricavi di produzione di energia elettrica dell'impianto fotovoltaico. Per i successivi 14 anni, il valore dell'energia prodotta incrementerà la liquidità in azienda. La protezione **cool-roof** rende impermeabile gli ambienti al calore dei raggi solari.

Garanzie

Controllo e gestione remota dell'impianto.
Accesso all'ottenimento degli **incentivi dedicati**, servizi di **pronto intervento** e manutenzione.
Garanzia di rendimento dell'impianto fotovoltaico con ripristino delle performance.

L'intervento è stato realizzato con la formula del servizio **ESCo base**, con risparmio garantito e con finanza a supporto dell'investimento.

MOTORI D'ORO

base

Situazione

Azienda manifatturiera con motori elettrici a fine ciclo di vita da oltre 10 anni.

Criticità

Consumi di energia elettrica per forza motrice elevati rispetto agli standard attuali. Dispersioni di calore e disturbi in rete elettrica dovuti a vibrazioni e usura meccanica.

Risultati

Sostituzione dei motori con gli attuali certificati IE4 dotati di variatore di velocità. La spesa **energetica** si è **ridotta del 30%**, con tempo di **pay-back** dell'intervento di **1,5 anni**.

Garanzie

Accesso agli **incentivi dedicati (TEE - Titoli di Efficienza Energetica)**, usura degli apparati ridotta, ciclo di vita maggiore e minori di costi di manutenzione.

L'intervento è stato realizzato con la formula del servizio **ESCo base**, con risparmio garantito e con finanza a supporto dell'investimento.

SGRAVI FISCALI RIDUZIONE IMPOSTE GASOLIO

+plus

Situazione

Azienda di produzione del comparto ceramico.

Criticità

Consumi di gasolio per movimentazione merce e sollevamento dei carichi soggetti a tassa di consumo (accisa).

Risultati

Recupero di 86.000 Euro / anno per sgravi fiscali delle accise sul carburante.

Garanzie

Compenso variabile in base ai risultati economici conseguiti. Assistenza, controllo e gestione remota degli apparati di misura dei consumi di carburante. Assistenza alla redazione della documentazione fiscale ed agli adempimenti burocratici.

L'intervento è stato realizzato con la formula del servizio **ESCo plus**, il risparmio è stato condiviso tra l'azienda e la ESCo.

ESENZIONE IMPOSTA CONSUMI ENERGIA

+plus

Situazione

Industrie siderurgiche, lavorazione del vetro, cementifici, ceramiche, fabbricazione trafilati, lavorazione lapidea, processi elettrolitici ed in genere processi metallurgici e mineralogici.

Criticità

Incidenza del **costo dell'energia sul prodotto molto elevata** a causa della forte tassazione.

Risultati

Esenzione totale dell'accisa sull'energia elettrica e sui prodotti energetici come gasolio, gas naturale, GPL, olio BTZ. **Risparmi conseguiti sul costo dell'energia dal 5% al 35%.**

Garanzie

Compenso variabile in base ai risultati economici conseguiti. Assistenza, controllo e gestione remota degli apparati di misura dell'energia. Assistenza alla redazione della documentazione fiscale ed agli adempimenti burocratici.

L'intervento è stato realizzato con la formula del servizio **ESCo plus**, il risparmio è stato condiviso tra l'azienda e la ESCo.

FILTRO RIDUZIONE CONSUMI ENERGIA

+plus

🔍 Situazione

Centri commerciali, ristoranti, stazioni di servizio, hotel e resorts, negozi, magazzini di conservazione alimentare hanno consumi di energia elettrica elevati per illuminazione, refrigerazione, climatizzazione.

🔍 Criticità

Continuo **incremento** dei consumi **dell'energia** per migliorare i servizi al cliente sono fonte di sovratensione, perdite di rete che **aumentano costi e riduzione dei margini di profitto**.

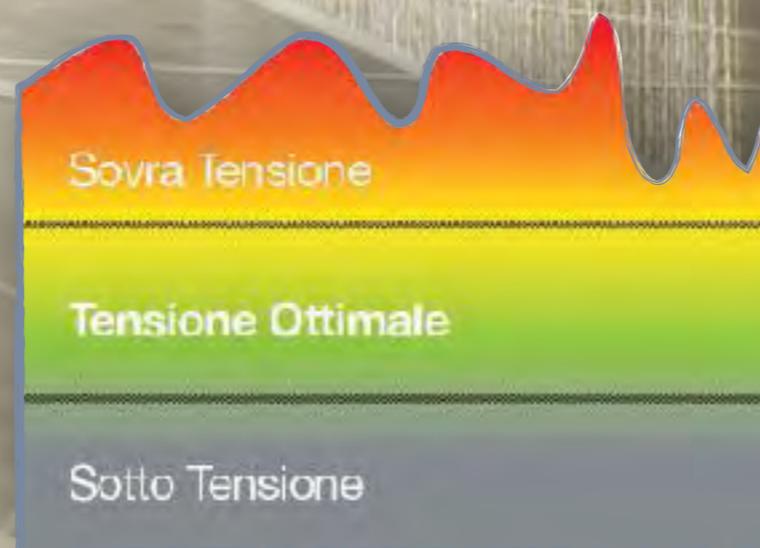
🔍 Risultati

Il sistema installato fornisce energia pulita **riducendo i consumi dell'energia dal 8% al 25%**, con un **ROI** compreso tra gli **1,5 ed i 2,7 anni** in base alla situazione.

🔍 Garanzie

Controllo e gestione remota dell'impianto. Accesso all'ottenimento degli **incentivi dedicati**.

L'intervento è stato realizzato con la formula del servizio **ESCo plus**, il risparmio è stato condiviso tra l'azienda e la ESCo.



CONTROLLO ENERGIA ATTIVITA' COMMERCIALI

+plus

Situazione

Negozi, centri commerciali, hotel e resorts, introducono dispositivi innovativi di supporto alla vendita: sistemi di illuminazione, audio e video, internet, video sorveglianza, controllo accessi e building automation.

Criticità

L'introduzione delle **tecnologie** complesse **aumentano** in modo critico e senza controllo i consumi di energia elettrica e termica.

Risultati

La gestione centralizzata dell'energia **individua le anomalie ed ottimizza i flussi energetici riducendo** i consumi dell'energia **dal 5% al 15%**, con un **ROI** (ritorno dell'investimento) normalmente entro **12 mesi**.

Garanzie

Compenso variabile in base ai **risultati** economici conseguiti. Assistenza, controllo e gestione remota degli apparati. **Analisi dei dati da personale certificato** UNI 11339 (EGE, Esperto in Gestione Energia). L'intervento è stato realizzato con la formula del servizio **ESCo plus**.

PRODUZIONE AUTONOMA ENERGIA ELETTRICA

base

🏠 Situazione

Edificio residenziale di 300 mq.

🏠 Criticità

Spesa energetica per energia elettrica ed illuminazione esterna elevata.

🏠 Risultati

Riduzione dei consumi **del 70%**, **risparmio netto pari ad euro 19.300** incluso ammortamento intervento.

🏠 Garanzie

Rilascio di **performance bond** sulla prestazione dell'impianto.

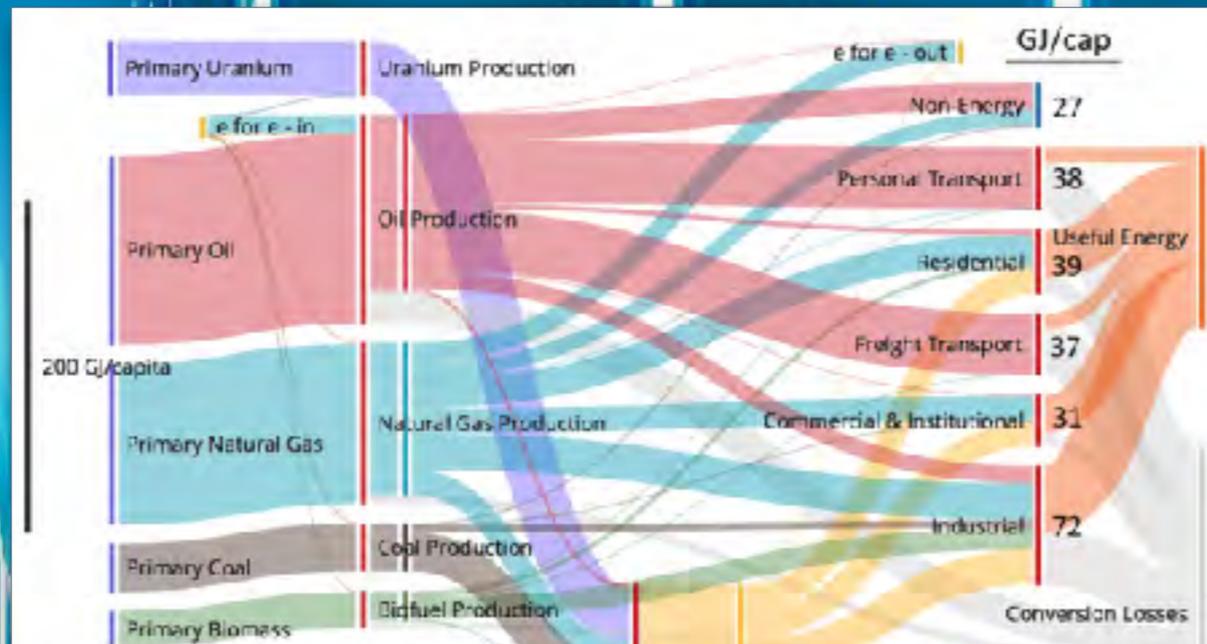
Contratto di manutenzione e **gestione con assicurazione delle prestazioni**.

L'intervento è stato realizzato con la formula del servizio **ESCo base**, con risparmio garantito e con finanza a supporto dell'investimento.

mFLOW DATA COLLECTION SYSTEM & ANALYSIS

performa

Carte di Cu-sum
Analisi di Pareto
Energy Drivers
Benchmarks



Cloud Server



Situazione

Stabilimento produttivo, dotato di sistemi di controllo e misura, degli impianti di processo e dei vettori energetici. **Impresa energivora** a ciclo continuo.

Criticità

Difficoltà ad elaborare ed analizzare le **troppe informazioni** in tempo reale e difficoltà ad ottimizzare i costi. **Rotture e guasti senza preavviso**, alti costi di manutenzione e **fermo produttivo**.

Risultati

Il **management** può visualizzare facilmente il monitoraggio predittivo e l'impatto sul processo. Maggiore sensibilità, **velocità di risposta**, riduzione del numero dei **fermi di processo imprevisti**.

Garanzie

Trade-off personalizzato tra beneficio e costo dell'intervento. **Analisi dei dati da personale certificato** UNI 11339 (EGE, Esperto in Gestione Energia). Piano di **interventi di efficienza energetica**, da realizzare con la modalità del servizio **ESCo performa**.

Think like a beginner

“In the beginner’s mind there are many possibilities in the expert’s there are few”

- Shunryu Suzuki



Si ringrazia per la disponibilità e la preferenza accordata:



SIEMENS



Sales Framework

Marketing

Customer Relationship Management

Funnel

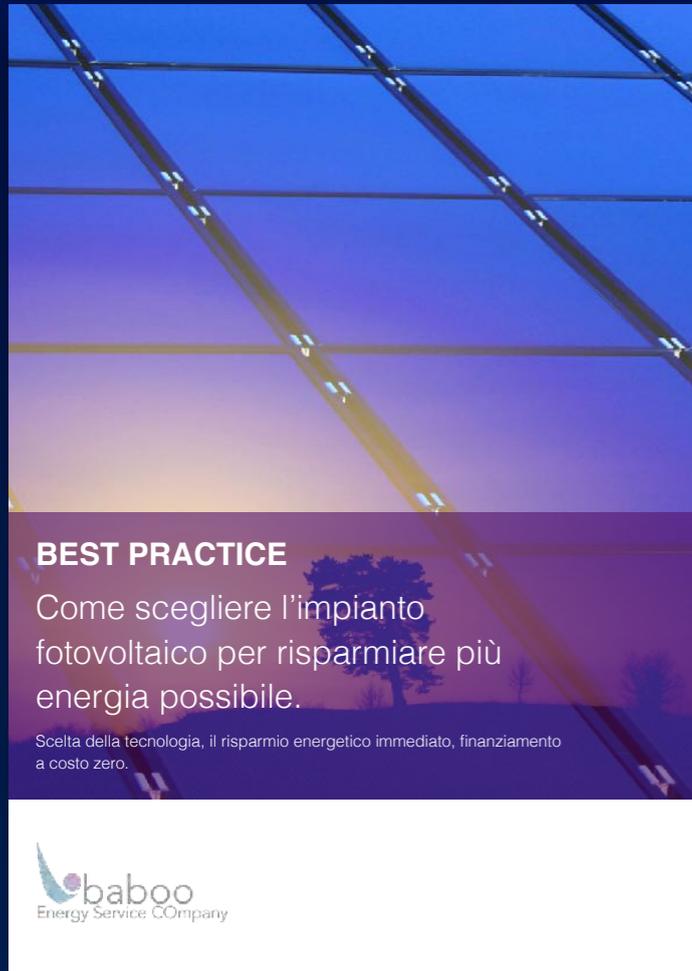
Interazione

Il cliente

	Marketing	Customer Relationship Management				
	Lead Generation	Lead Nurturing	Istant Offer	Negoziazione	Due diligence	Contratto
	Web + Social + Eventi + One to One		Commerciale	Commerciale	Tecnico	Commerciale
	The Reason Why Soluzioni ESCo Caccia al Tesoro Passo dopo Passo	E-Book / Video informativi / Case history Evidenziano gli Ostacoli, mettono in evidenza in criteri	Scheda Proposta Checklist, raccolta dati minimi	Progetto Energia Budget Piano Tecnico / Finanziario	Diagnosi Analisi Energetica	Contratto Esco a 90 giorni
	Sponsor (Valutazione dei criteri)		Power Sponsor (Potere decisionale)			
	Start	a 90 giorni	a 180 giorni	2° semestre		
	L'utente diventa consapevole che l'energia è un costo che può essere eliminato.	Incomincia a chiedere all'Elettricista ed all'Idraulico cosa può fare	Riceve schede di prodotto con informazioni troppo tecniche difficili da interpretare	Chiede una prova della fattibilità o chiama un progettista allo scopo	Scopre che fare il progetto è costoso ed il tempo di ritorno è lento, ma lui vuole risparmiare da subito	Cerca la finanza attraverso le banche ed i mezzi propri
		Ottiene risposte sommarie e non comprende	Ha bisogno di aiuto a tradurre le schede	Il progettista vuole pagamento per lo studio	Sospende l'idea perché non conviene, non ha tempo o denaro	è costretto a garanzie difficili oppure non trova i soldi

Lead Nurturing

e-book



BEST PRACTICE
Come scegliere l'impianto fotovoltaico per risparmiare più energia possibile.

Scelta della tecnologia, il risparmio energetico immediato, finanziamento a costo zero.



e-book



BEST PRACTICE
Come scegliere l'impianto di cogenerazione per risparmiare più energia possibile.

Scelta della tecnologia, il risparmio energetico immediato, finanziamento a costo zero.



case history



AZIENDA EFFICIENTE

baboo
Energy Service Company

Energia: sostenibile, rinnovabile, pulita.

dettagli progetto
Tipo progetto: Energy Savings Contract; risparmio garantito; energia rinnovabile: Fotovoltaico
Dimensione dell'area: circa 5.100 mq.
Dimensione progetto energia: € 540.000
Risparmio energetico: € 46.300 / anno

in breve ...
Autoproduzione di energia elettrica con riduzione del consumo e delle emissioni di CO₂.
Installazione di impianto fotovoltaico della potenza di 348 kWp.
Percepiti incentivi pari ad euro 415.500, dal 5° Conto Energia

Soluzione proposta
Le fonti rinnovabili di energia sono quelle fonti che, a differenza dei combustibili fossili, possono essere considerate virtualmente inesauribili e che hanno un impatto sull'ambiente trascurabile. Il sole rappresenta una fonte di energia rinnovabile e disponibile localmente e il suo impiego può consentire la produzione di energia elettrica limitando le emissioni complessive di CO₂.

La soluzione proposta prevede l'utilizzo della tecnologia fotovoltaica che consente di trasformare, direttamente e istantaneamente, l'energia solare in energia elettrica senza l'uso di alcun combustibile. La Nuova Eleetrofer, azienda metalmeccanica che produce particolari in lamierino di acciaio magnetico a basso valore aggiunto, ha potuto migliorare la sua competitività riducendo del 100% i costi dell'energia elettrica.

Benefici per l'azienda
In base alla dimensione dell'impianto, sono possibili **risparmi sino al 100%** rispetto all'utilizzo di energia elettrica.

Benefici per l'ambiente
Scegliere un impianto fotovoltaico significa dare **un importante contributo all'ambiente** ed alla tutela del clima, in quanto si può valutare in 30 anni la sua vita utile.

L'energia elettrica prodotta ha un costo nullo per combustibile: per ogni kWh prodotto si risparmiano circa 250 grammi di olio combustibile e si evita l'emissione di circa 700 grammi di CO₂, responsabili dell'effetto serra, **con un sicuro vantaggio ambientale per la collettività.**

E' una ottimizzazione rilevante per la gestione economica della attività ed un interessante **elemento di marketing eco-sostenibile** da valorizzare con la clientela e per potenziare l'immagine aziendale.

Sono previsti **importanti contributi ed incentivi** (Certificati Bianchi e contributi regionali).

UNI 11352
Fornitore di servizi di efficienza energetica certificato ESCO autorizzato da Autorità Energia Elettrica e Gas al nr. 552763



Video

Energy Negativa?



Vediamo in particolare il funzionamento di un sistema ORC Turboden a biomassa



Video

Sales Framework

Marketing

Customer Relationship Management

Funnel

Lead Generation	Lead Nurturing	Istant Offer	Negoziazione	Due diligence	Contratto
-----------------	----------------	--------------	--------------	---------------	-----------

Web + Social + Eventi + One to One		Commerciale	Commerciale	Tecnico	Commerciale
------------------------------------	--	-------------	-------------	---------	-------------

Interazione

The Reason Why Soluzioni ESCo Caccia al Tesoro Passo dopo Passo	E-Book / Video informativi / Case history Evidenziano gli Ostacoli, mettono in evidenza in criteri	Scheda Proposta Checklist, raccolta dati minimi	Progetto Energia Budget Piano Tecnico / Finanziario	Diagnosi Analisi Energetica	Contratto Esco a 90 giorni
---	--	---	--	---	---

Sponsor (Valutazione dei criteri)		Power Sponsor (Potere decisionale)			
-----------------------------------	--	------------------------------------	--	--	--

~~Start~~

~~a 90 giorni~~

~~a 180 giorni 2° semestre~~

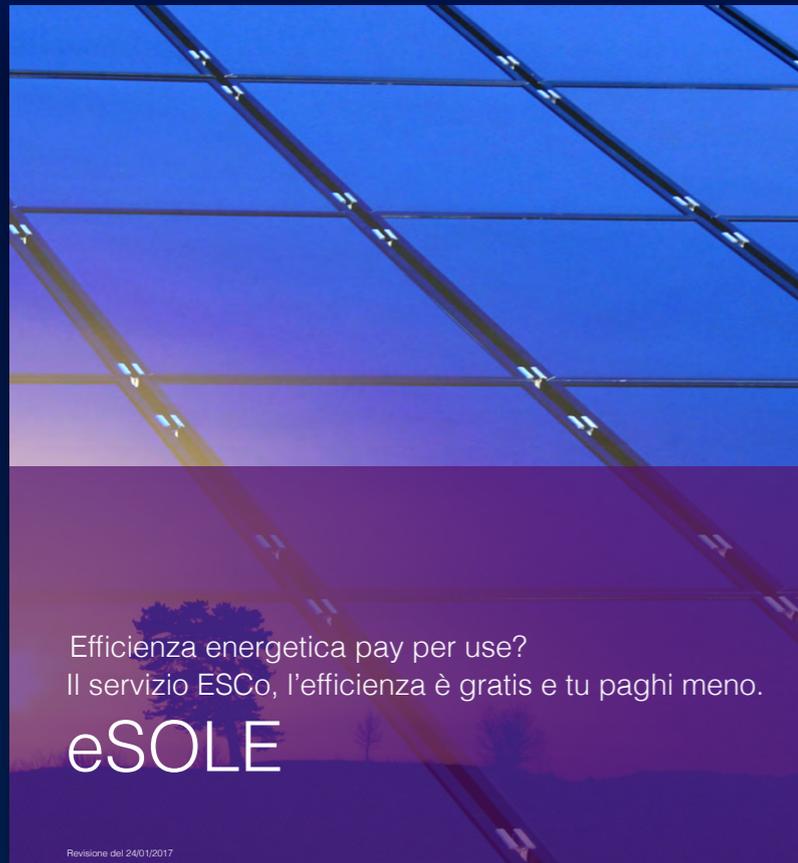
Il cliente

L'utente diventa consapevole che l'energia è un costo che può essere eliminato.	Incomincia a chiedere all'Elettricista ed all'Idraulico cosa può fare	Riceve schede di prodotto con informazioni troppo tecniche difficili da interpretare	Chiede una prova della fattibilità o chiama un progettista allo scopo	Scopre che fare il progetto è costoso ed il tempo di ritorno è lento, ma lui vuole risparmiare da subito	Cerca la finanza attraverso le banche ed i mezzi propri
---	---	--	---	--	---

Ottiene risposte sommarie e non comprende	Ha bisogno di aiuto a tradurre le schede	Il progettista vuole pagamento per lo studio	Sospende l'idea perché non conviene, non ha tempo o denaro	è costretto a garanzie difficili oppure non trova i soldi
---	--	--	--	---

Istant Offer

Schede Proposta



Efficienza energetica pay per use?
Il servizio ESCo, l'efficienza è gratis e tu paghi meno.

eSOLE

Revisone del 24/01/2017

Semplicemente gestiamo la tua energia!




BABOO ENERGY SERVICE COMPANY - Società di servizi energetici certificata secondo la norma UNI 11352

Schede Proposta



Diagnosi Energetica

Servizi Professionali

Revisone del 17/04/2015

Semplicemente gestiamo la tua energia!




BABOO ENERGY SERVICE COMPANY - Società di servizi energetici certificata secondo la norma UNI 11352

Check list




Diagnosi Energetica

Check List Attività Diagnosi Energetica

Gentile

La diagnosi energetica è lo strumento più qualificato per analizzare il quadro della gestione energetica di un'azienda; in estrema sintesi essa mette in evidenza il livello di efficienza della gestione, partendo dall'analisi dei flussi energetici significativi per individuare le fasi del processo e le apparecchiature più energivore, i possibili recuperi e le opportunità di applicare tecnologie energy-saving più attuali e/o emergenti.

La diagnosi energetica è redatta in conformità alle norme UNI EN 16247 e UNI CEI 11428, che definisce i requisiti, la metodologia e stabilisce la documentazione da produrre; uno dei primi passi per poter eseguire una corretta diagnosi energetica è **acquisire i dati energetici** resi disponibili da tutti i sistemi di misura esistenti, sia tramite lettura diretta, sia tramite analisi delle relative bollette e dati di produzione. Tutti i dati dovranno essere possibilmente riferiti ad un periodo di tre anni e forniti su base mensile.

Baboo in qualità di Energy Service Company (ESCO) certificata UNI 11352, si avvale al suo interno di figure professionali e certificate, Esperti in Gestione dell'Energia (certificati UNI 11339).

La invitiamo pertanto alla compilazione della seguente scheda, da restituire compilata entro 10 giorni dalla ricezione, al fine di poter redigere la diagnosi energetica nei tempi concordati e con i contenuti previsti a norma di legge.

Rimanendo a disposizione per qualsiasi ulteriore informazione o chiarimento, ringraziamo per la collaborazione.

1 - DATI GENERALI

DATI ANAGRAFICI SOCIETA'				
Ragione Sociale:				
Categoria azienda e	(es. Tessile, Chimico,...)	ATECO 2007		
Indirizzo:				
Comune:		Cap:	Provincia:	
Partita IVA	Codice Fiscale			
Legale Rappresentante				
Persona riferimento:			Qualifica:	
e-mail:			Tel. diretto	
Sito Internet				
Num. dipendenti	(Distinti tra produzione e uffici)	Impresa Energivora	<input type="checkbox"/> NO <input type="checkbox"/> SI	Data iscrizione Reg.:
Fatturato			Bilancio	
Distanza da impianti di cogenerazione e reti di teleriscaldamento esistenti				
Visura Camerale:	(Allegare in formato cartaceo o digitale)	Turni di lavoro	(Allegare n. turni e distribuzione annuale)	

Baboo Energy Service Company srl
Via Prati, 1 - 28887 Omegna (VB) - Tel 0323 63934 - info@baboo.eu - www.baboo.eu
ESCO autorizzata dall'Autorità Energia Elettrica e Gas con il nr. ESS763 - Società di servizi energetici certificata secondo la norma UNI 11352

rev. 2.1 del 31/03/2016 PFC/CA.0010 - Check List Attività Diagnosi Energetica Pagina 1 di 4

Flusso di lavoro

Trovare **nome** del contatto con Web, Conoscenze, one to one, eventi, rubrica personale

Telefonare al **nome** e farsi lasciare la mail di contatto, meglio se personale, chiedere quando può inviare la mail in modo che **nome** possa leggerla con calma

Invio Form#1

Invio mail Template #1, con allegato PDF le soluzioni ESCo

Timing 12 ore

Telefonata per ottenere 1° appuntamento per rispondere ai dubbi e quesiti del documento inviato o stimolare ulteriormente con la **Caccia al Tesoro e Passo dopo Passo**,

1° Incontro, capire le reali esigenze del cliente. La Caccia al Tesoro, Passo dopo Passo.

Invio Form#2

Invio mail Template #2, con allegato E-Book, della reale esigenza individuata

Timing 12 ore

Invio mail Template #3, con allegato Video, e case history della reale esigenza individuata

Timing 12 ore

Telefonata per fissare 2° incontro per rispondere alle domande sugli allegati inviati con Template#2#3

2° incontro

Presentare **scheda proposta** e compilare **checklist**

Spiegare al cliente la Istant Offer, prezzo basso alto valore percepito

Invio Form#3

Automation

Manuale





Coffee Break



2018 i prezzi dell'Energia

La fine del mercato tutelato. Una opportunità per l'efficienza.



BABOO ESCo

2018

La beffa

Opportunità dal 2018

- Mercato tutelato è in bassa tensione, riguarda domestici e aziende <50 dipendenti, fatturato < 10.000.000 Euro / anno.
- 65% del mercato ha ancora vecchio fornitore, prezzo calmierato (diff. prezzo media -25%).
- Dal 1° Gennaio 2018 deve passare al mercato libero.
- Potenziale cliente per fare efficienza e ridurre la spesa energetica che potrebbe aumentare del 25%



Perché misurare l'efficienza
energetica?

Misurare l'efficienza energetica

Poniamoci alcune domande:

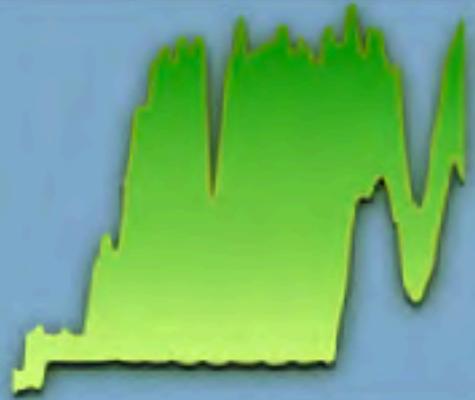
- Sai quanto consumi durante la giornata?
- Sei veramente sicuro che la bolletta è giusta?
- Conosci le tecnologie più efficienti?
- Sei sicuro di investire in efficienza ed ottenere il risparmio immediato?
- Conosci **realmente** in quale processo è più conveniente intervenire? (rapporto saving / consumo energia)

Com

mFLOW
Piattaforma Gestione Energia
di 2a generazione

The graphic features a central blue rectangular area with a white grid. A green area chart is positioned on the left side of the grid. Below the grid, there are several white rectangular boxes of varying sizes, some containing faint text. The background of the graphic is a blurred image of a person in a suit, overlaid with a world map and various data lines in blue, red, and yellow.

enza



mFLOW

Software Gestione Energia
di 2ª Generazione

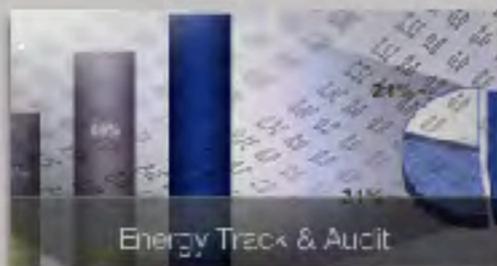
[Accesso](#)



mFLOW Software Gestione Energia di seconda generazione



Energy Key Performance Indicators



Energy Track & Audit



Flussi Energia



Monitor Incidenti



Benchmark Analysis



Fast Energy Broker



Energy Intelligence



Energy Drivers Baseline



External Hardware Connectors



ERP Data Connectors

Esempio: Discover Energy Efficiency

Energy Intelligence

Baboo utilizza "energy patterns" per identificare il comportamento degli apparati e dei dispositivi che utilizzano energia elettrica e gas metano.

Questo sistema consente di individuare le anomalie e le criticità con basso costo di monitoraggio in remoto. La misura viene effettuata in un unico punto di connessione alla rete.



ESCo: performa, +plus, e base.

dei servizi ESCo di Baboo: performa, +plus, e base

ESCo: performa, +plus, e base.

performa

Efficienza pay per use.

Risparmio economico garantito. Pagamento dell'energia effettivamente consumata con tariffe agevolate e **nessun onere di investimento.**

+plus

Condivisione del risparmio.

Risparmio energetico **minimo garantito.** Pagamento del servizio per l'efficientamento **in base all'effettivo risparmio generato.** Onere di investimento ridotto.

↗base

Efficienza garantita!

Risparmio di energia massimo **sino al 30%.** **Supporto finanziario incluso** attraverso gli istituti di credito convenzionati.

Servizio eSOLE

performa

+plus

-base

Efficienza pay per use	Condivisione del risparmio	Efficienza garantita!
Nessun onere di investimento	Onere di investimento minimo	Onere di investimento variabile
Fornitura continua di energia elettrica	Risparmio energetico minimo garantito sino a 10%	Risparmio energetico massimo sino al 100% de la energia prodotta, se in autoconsumo
Risparmio economico garantito per tutta la durata contrattuale	Risparmio energetico massimo dopo il termine del contratto sino al 30%	Accesso a contributi e certificati bianchi (ove disponibili)
Contratto di fornitura variabile da 4 a 10 anni	Contratto per servizio energetico da 3 a 7 anni	Pagamento rateizzato e finanziato attraverso istituti di credito convenzionali
Opzione di riscatto o rinnovo tecnologico	Garanzia dell'efficienza per la durata contrattuale	Contratto annuale di gestione con garanzia

PERFORMA

PLUS

BASE

Servizio isaCHP

performa

+plus

-base

Efficienza pay per use

Condivisione del risparmio

Efficienza garantita!

Nessun onere di investimento.

Onere di investimento minimo

Onere di investimento variabile

Fornitura continua di energia elettrica, calore o fresco

Risparmio energetico minimo garantito sino al 10%

Risparmio energetico (energia elettrica e calore) sino al 30%.

Risparmio economico garantito per tutta la durata contrattuale

Risparmio energetico massimo dopo il termine del contratto sino al 30%

Accesso a contributi e certificati bianchi (ove disponibili)

Contratto di fornitura variabile da 4 a 10 anni.

Contratto per servizio energetico da 3 a 7 anni

Pagamento rateizzato e finanziato attraverso istituti di credito convenzionati

Opzione di riscatto o rinnovo tecnologico

Garanzia dell'efficienza per la durata contrattuale

Contratto annuale di gestione con garanzia

PERFORMA

PLUS

BASE

Servizio deLIGHT

performa

+plus

-base

Efficienza pay per use

Condivisione del risparmio

Efficienza garantita!

Nessun onere di investimento.

Onere di investimento minimo

Onere di investimento variabile

Fornitura continua di energia luminosa (lux al suolo)

Risparmio energetico minimo garantito sino al 20%

Risparmio energetico (energia per illuminazione al suolo) sino al 50%.

Risparmio economico garantito per tutta la durata contrattuale

Risparmio energetico massimo dopo il termine del contratto sino al 50%

Accesso a contributi e certificati bianchi (ove disponibili)

Contratto di fornitura variabile da 4 a 10 anni.

Contratto per servizio energetico da 3 a 7 anni

Pagamento rateizzato e finanziato attraverso istituti di credito convenzionati

Opzione di riscatto o rinnovo tecnologico

Garanzia dell'efficienza per la durata contrattuale

Contratto annuale di gestione con garanzia

PERFORMA

PLUS

BASE



Compitini per casa

- 1) Richiedere accesso alla Efficiency Business Management APP: renato_clementi@baboo.eu
- 2) iscriversi alla formazione commerciale in aula: alesandro_sollami@baboo.eu
- 3) Utilizzare il forum delle obiezioni del cliente nella APP